SCENE12　金融機関はどのような時に利用すべきか？　・対応教科書ページP（　　　　　　　　　）

Q１・お金を貸したり預かったりする所はどこでしょうか？

|  |
| --- |
| ⇒まとめて（　　　　　　　　）と呼ぶ。 |

Q２・銀行はお金を預かった上に利子まで付けて返してくれる。それなのになぜ倒産することがないのだろうか。下の図に線と語句を書き入れて説明してみよう。

|  |
| --- |
| 銀行 |

Q３・このような金融の仕組みがうまく働くと、どんな良い点があるのでしょうか。

|  |
| --- |
|  |

Q４・銀行は銀行でも、「日本銀行」という銀行があるよ。どのような銀行なのかな？

|  |
| --- |
|  |

SCENE13　新商品説明会に向けて最終準備をしよう。

①それぞれの役割分担で新商品説明会に向けて準備をしよう。

・社長・副社長…全体のまとめ、作業が遅れがちな部署の手助け（特に広報を助ける）

・会計・仕入れ…「会社事業計画書」の原材料費部分を再度練り上げて、社長に報告

・広　　　　報…原稿用紙をもらい「プレゼンテーション資料」を書いて、社長に報告

・製 作 代 表…会社のロゴを画用紙に書いて、社長に報告

・販 売 代 表…右の資料「販売計画について」を考えて、社長に報告

②社長は副社長と話し合って１株の値段を決めましょう（10～100万円単位）。

　新商品説明会の後、出資を募ります。一番多い人で1,000万円の投資をするとします。

投資家が株式を購入しやすいよう、株式の額面を低めに設定するのも良いですね。まとまった額の投資を期待して、株式の額面を高めに設定するのも良いですね。資本金集めが、会社の未来を大きく左右します。

１株…（　　　　　）万円と設定しました。

SCENE12Q５・ここで立ち止まって考えよう。

　　　年　　　組　　　番（氏名）

1. 「販売計画」と「原材料費」、「給料」の確認をして、資本金だけで足りるかを確認してください。

|  |
| --- |
| 資本金（　　　　）円－{原材料費（　　　　）円＋給料（　　　　）円} |

⇒私たちの企業は資本金だけで（　　足りました　・　足りませんでした　）

②**そこで！！**架空の銀行からお金を借りて販売を何とかする、

もしくはさらに販売を増やしたいかの選択をしよう！

|  |
| --- |
| ～銀行からお金を借りる際のルール～  100万円単位でお金を貸し出します。ただし、最終的な返済額は借りたお金に10万円追加した金額となることとします。 |

⇒私たちの企業は銀行からお金を（　　借ります　・　借りません　）

**先生に相談を⇒**

（　　　　　　）万円とします

SCENE13Q・販売計画をしっかり練り上げよう。

販売計画について

|  |  |
| --- | --- |
| ねらいとする客層  ※年齢  ※性別 | 販売はどのような所でするか |
| 商品製作の期間 |
| 仕入れはどのような所でするか |
| 広報の計画　※コマーシャルの仕方 |

※なるべく具体的に考えてください。プレゼンテーション資料の内容と連動させてください。

評　価

©金融広報中央委員会2018