



700万円の見積りを提示していますが、現在では、500万円以上の仕事を受注する場合などには建設業者としての許可が必要です。高額見積りの場合は相手が建設業の許可を受けているか、チェックしましょう。

一方、(工事金額が500万円未満の場合でも) 訪問販売でリフォーム契約する場合、業者は契約内容を明らかにした書面を契約の申込み・締結時に交付する義務があります。

ポイント3 訪問販売のリフォーム請け負いは契約書が必要

マンガでは、大雑把な見積書を渡していますが、この見積書だけでは特定商取引法違反になります。訪問販売で契約する場合には事業者の名称や住所、商品やサービスの種類や対価、クーリングオフできることなど契約の内容を明らかにした書面を交付しなければなりません。もし、訪問販売でリフォーム契約をしたのに、書面を交付されないなどの場合は、法令違反があるわけですから、信用できる業者とは言えないでしょう。この場合はクーリングオフしましょう。

ポイント4 年金生活者を狙った悪質な手口

高額なリフォーム費用を賄うためには、ローンを組む必要が出てくる場合もあるでしょう。しかし、年金生活者の場合、ローンを組むことが非常に困難です。このため、老後の蓄えを崩すことになります。悪質業者は銀行までついていき、親切を装って現金を引き出させる卑劣な手口を用います。高齢者自身はもちろんですが、離れて暮らす高齢の親がいっしょやる方も十分に気をつける

